

WIP, Wireless Independent Provider AB (publ).

Delårsrapport 1 januari – 30 juni 2015.

WIP utvecklar, producerar, integrerar samt licensierar och supporterar produkterna DynApp® och SecureDynApp®.

*Mer information om WIP, kunder, produkter och projekt finns på bolagets hemsida:
www.wip.se*

Viktiga händelser under första halvåret 2015.

- Flera nya kunder inom affärsområde Enterprise, men tapp av intäkter från två kunder inom affärsområde Banking.
- För första halvåret 2015 visar WIP en omsättning på 6,6 Mkr och ett EBITDA resultat på -0,4 Mkr kr samt ett nettoresultat på -0,3 Mkr.

WIP - Produkterna DynApp och Secure DynApp

Under första halvåret har utvecklingen fortsatt av WIPs produkter DynApp® och Secure DynApp®. Dessa produkter utgör kärnan i allt det vi levererar. Fokus har framförallt legat på DynApp Klient- och Integrationsplattform.

DynApp version 3.2 och 3.3 har utvecklats, samt att DynApp Editor fått nya funktioner, vilket gör det lättare för våra kunder att administrera sina tjänster själva och även kunna utveckla egna "native" appar med hjälp av DynApp.

Fördelen med DynApp 3.2/3.3 innebär att vi kan utveckla mer kundanpassade och även grafiskt profilerade tjänster på ett kostnadseffektivt och konkurrenskraftigt sätt, vilket kommer vara till stor nytta för såväl våra kunder som för WIP. Kostnaden för denna produktutveckling har tagits direkt på resultatet.

Affärsmodell som ligger i tiden

Vi fortsätter med vår affärsmodell, som är en SaaS-modell (Software as a Service) och vi ser att fler och fler av de stora IT företagen är på väg mot samma modell. Det innebär att vi erbjuder tillgång till uppdateringar, korrigeringar och nya funktioner kontinuerligt under året. Denna modell är nödvändig i en tid där teknikutvecklingen går väldigt fort.

Affärsområden

Enterprise

WIP har fortsatt att fokusera på detta nya affärsområde där samarbetet med Telenor är strategiskt och det har utvecklats på ett positivt sätt. WIP har via samarbetet fått ett antal nya viktiga stora svenska företag med internationell inriktning som kunder. Vi ser nu att vi kommer att kunna bredda kundbasen på ett helt annat sätt än tidigare, vilket är mycket betydelsefullt för WIP som bolag.

Bedömningen är att vi under våren 2016 kommer se tydliga effekter av denna satsning som initierades för drygt två år sedan.

Vi ser att intresset för säkra appar för bland annat intern information och kommunikation till alla medarbetare inom en koncern ökar. Att kunna ge alla medarbetare information samtidigt, direkt i mobilen eller i en iPad är av strategisk betydelse i en värld där snabb informationshantering blir allt viktigare. Att vi som privatpersoner använder Appar och smarta molntjänster kommer även att bli tydligt för företagets IT avdelningar. Det innebär att företag kommer börja använda sig av Enterprise appar. Intresset för dessa tjänster kommer öka kraftigt under de närmaste åren.

Logistics

Produkten iLog fortsätter att utvecklas genom det samarbete vi har med BTF. BTF kör för Schenker i Sverige och det innebär att tusentals chaufförer varje dag får sin transport- och lastplanering via WIPs iLog. Systemet är ett webbaserat system som även finns som native App för såväl Smartphone och iPad.

Banking

Har under året utvecklats som vi förutsett, planerat och anpassat verksamheten efter. WIP har tappat intäkterna från två större kunder, samtidigt som antalet användare i vår stora kund i Nigeria ännu inte har kommit igång i den takt som förväntat. Detta har sammantaget gjort att intäkterna minskat under första halvåret och kommer att göra så även de kommande 6-12 månader.

Affären med Ericsson och Ericsson Nigeria har ändå öppnat upp möjligheterna för oss att komma in på helt nya marknader som WIP aldrig själv "orkat" med att etablera av egen kraft. Utmaningen utanför Norden är att vi möts av ny konkurrens och att marknaden inte är lika mogen som den Skandinaviska. Exempelvis behöver kunden byta till en Smartphone samt att skaffa abonnemang som även omfattar datatrafik.

Vi ser samarbetet med Ericsson som en långsiktig möjlighet att komma ut på nya marknader med betydande potential för WIP.

Labs

Har fortsatt att ta fram publika appar baserat på DynApp. Framförallt är det inom turistnäringen och svenskt föreningsliv. Vi har under våren sett rekordmånga användare av vår föreningsapp bland annat inom ishockey. Det innebär att vi idag har tillgång en substantiell volym av slutanvändare (kundbas) som har ett intressant kommersiellt värde.

Vi har även levererat en helt ny tjänst till Visit Oslo och deras nya besökscentra. Det öppnar för nya intäktsmöjligheter för WIP.

Labs innebär goda möjligheter för WIP att kunna testa nya funktioner som vi därefter kan lyfta in i våra produkter. Innebär även att vi på sikt kan skapa nya affärsområden.

Likviditet

Per 30 juni 2015 uppgick bolagets likvida medel till 6,3 mkr.

Medarbetare

Antalet medarbetare uppgår vid halvårsskiftet till femton stycken. WIP gör nu en översyn av medarbetarstaben.

WIP-aktien

WIP-aktien har under ett antal år varit föremål för organiserad månatlig handel på Alternativa aktiemarknaden. Intresset för aktien har varit begränsat vilket medfört att omsättningen varit låg och alltför oregelbunden för att kunna vara underlag för en rimlig värdering av bolaget och prissättning av aktien. Mot denna bakgrund kommer WIP-aktien fr o m oktober 2015 inte längre delta i den månadsvisa handeln, utan istället handlas på Alternativas så kallade "Mäklarlista". Sista månadsvisa handel äger rum den 16 – 21 september.

På Mäklarlistan kan intresserade köpare och säljare när som helst kontakta Alternativa för att lägga en köp- eller säljorder. Alternativa försöker därefter så snart som möjligt genomföra en affär inklusive leverans och likvid. Skillnaden mot idag är att orderläge och tidigare kurser inte kommer att synas men samtidigt kan order läggas när som helst utan hänsyn tagen till någon specifik handelsperiod. En tydlig instruktion om hur handeln fungerar kan rekvireras från WIP i samband med att handeln byter lista. På längre sikt planerar bolaget att återuppta en mer regelbunden handel.

Översyn av styrelsens framtida inriktning och kompetens

Styrelsen i WIP genomför under hösten en process att identifiera kompetensområden som kan komplettera styrelsens fortsatta arbete.

Bolagets förväntade framtida utveckling

Bolaget har under de senaste åren arbetat hårt för att åstadkomma önskvärda förändringar i kundstrukturen. Från att ha varit beroende av ett fåtal kunder inom finanssektorn till att nu etablera intäkter från flera större kundföretag inom olika branscher exempelvis fordons- och verkstadsindustrin. Denna omställning kommer att kortsiktigt påverka omsättning och resultat negativt. Genom etableringen av ett nytt affärsområde Enterprise och nya produkter som riktar sig till en väsentlig breddare kundbas är styrelsens bedömning att WIP kommer att stå starkare långsiktigt och redan under våren 2016 kunna se tydliga effekter av denna omställning.

För verksamhetsåret 2015 kan bolaget komma att redovisa ett svagt negativt helårsresultat.

* * *

Karlskrona i augusti 2015.
Styrelsen

För ytterligare information:
Per-Ola Carlsson, VD, 0708-31 91 00, peoc@wip.se

RESULTATRÄKNINGAR, belopp i KSEK	Januari – juni			Helår	
	2015	2014	2013	2014	2013
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	6 587	10 207	8 853	18 961	17 515
Övriga rörelseintäkter	0	29	1	90	1
	6 587	10 236	8 854	19 051	17 516
Rörelsens kostnader					
Övriga rörelsekostnader	-2 008	-2 897	-3 064	-6 251	-6 043
Personalkostnader	-4 935	-5 840	-4 657	-10 576	-9 295
	-6 943	-8 737	-7 721	-16 827	-15 338
EBITDA	-356	1 499	1 133	2 224	2 178
Avskrivningar av anläggningstillgångar	-131	-283	-550	-502	-1 463
Rörelseresultat	-487	1 216	583	1 722	715
Finansnetto	144	23	16	51	34
Resultat efter finansiella poster	-343	1 239	599	1 773	749
Skatt	0	0	0	0	0
Nettoresultat	-343	1 239	599	1 773	749

BALANSRÄKNINGAR, belopp i KSEK	2015	2014	2013	2014	2013
	30-jun	30-jun	30-jun	31-dec	31-dec
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>					
Balanserade utgifter för produktutveckling	0	0	487	0	0
Varumärken	2	50	50	1	50
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>					
Inventarier, verktyg och installationer	310	555	1 104	421	757
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>					
Uppskjuten skattefordran	5 206	5 206	5 206	5 206	5 206
Summa anläggningstillgångar	5 518	5 811	6 847	5 628	6 013
Omsättningstillgångar					
Kundfordringar	3 040	2 909	1 735	1 570	1 035
Övriga fordringar	71	312	637	318	447
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 153	916	883	1 015	1 581
Kassa och bank	6 278	5 540	4 617	8 601	5 723
Summa omsättningstillgångar	10 542	9 677	7 872	11 504	8 786
SUMMA TILLGÅNGAR	16 060	15 488	14 719	17 132	14 799

BALANSRÄKNINGAR, belopp i KSEK

	2015	2014	2013	2014	2013
EGET KAPITAL OCH SKULDER	30-jun	30-jun	30-jun	31-dec	31-dec
Eget kapital					
Aktiekapital	13 649	13 649	13 649	13 649	13 649
Balanserat resultat	826	-947	-1 696	-947	-1 696
Periodens resultat	-343	1 239	599	1 773	749
Summa eget kapital	14 132	13 941	12 552	14 475	12 702
Kortfristiga skulder					
Leverantörsskulder	241	239	79	480	628
Övriga kortfristiga skulder	511	259	1 092	628	691
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 176	1 049	996	1 549	778
Summa kortfristiga skulder	1 928	1 547	2 167	2 657	2 097
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	16 060	15 488	14 719	17 132	14 799